

Die **mb+p Unternehmer-Beratung** mit Sitz in Hamburg ist eine international agierende mittelständische Managementberatung, die Kunden schwerpunktmäßig aus den Branchen produzierende Unternehmen (z.B. Maschinen-/Anlagenbau), Automotive, Energie, IT & Telekommunikation sowie Industrie-Services, berät. Unsere Beratungsschwerpunkte liegen in den Bereichen „Operational Excellence“ und „Sales Excellence“. Wir verstehen uns als dynamische, schlank organisierte Beratung, die Kompetenz und Managementenerfahrung aus führenden Industrie- und Beratungsunternehmen vereinigt. Für unsere überwiegend mittelständischen Kunden erarbeiten wir pragmatische Verbesserungsprogramme mit hoher Umsetzungsorientierung und messbaren Ergebnissen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung unseres Teams:

MANAGEMENT-BERATER Sales Excellence (m/w/d)

Aufgabengebiet

- Einsatzmöglichkeiten bei Kunden im Bereich „Sales Excellence“ (Vertriebsstrategien, (Key) Account Management, Vertriebsprozesse, Vertriebsmethodik etc.)
- Aktive Mitarbeit bei laufenden Beratungsmandaten
- Unterstützung und Mitarbeit in unterschiedlichsten Kundenprojekten von der Akquisition bis zur Implementierung
- Erarbeiten von Analysen und Handlungsempfehlungen für Kunden
- Führen von Kundeninterviews und Leitung von Workshops
- Konzipieren und Umsetzen von Strategien und Business Cases
- Verantworten von einzelnen Arbeitspaketen und direkte Abstimmung mit der Kundenseite
- Erstellen von Präsentationen für das Top-Management

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Ingenieur- oder Wirtschaftsingenieurstudium (oder vergleichbar) mit überdurchschnittlichem Ergebnis
- Mindestens 3 Jahre operative Berufserfahrung im Bereich „Sales-Excellence“ (z.B. als Key Account Manager, Vertriebsleiter o.ä.) in der Industrie und/oder Erfahrungen in der „Sales Excellence“ Beratung bei einer Management- oder Strategieberatung
- Ausgeprägte Analyse- und Problemlösefähigkeiten gepaart mit konzeptionellem Denken
- Sehr ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln
- Spaß an Herausforderungen und arbeiten im Team
- Freude an eigenständigem und verantwortungsbewusstem Arbeiten
- Hohe Reisebereitschaft
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch
- Gute Kenntnisse in MS Office

Wir bieten

- Eine umfassende Einarbeitung
- Wechselnde herausfordernde Aufgabenstellungen in einem inspirierenden Arbeitsumfeld
- Mitarbeit in einem schnell expandierenden Beratungsunternehmen mit ausgeprägtem Teamgeist
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch eine durch Leistungsorientierung geprägte Unternehmenskultur
- Flexible Arbeitszeiten
- Ein attraktives, leistungsbezogenes und motivierendes Vergütungssystem
- Firmen- und Teamevents

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann zögern Sie nicht und senden uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins, Ihrer Gehaltsvorstellung und unter Angabe Ihres bevorzugten Arbeitsmodells (Festanstellung oder freiberuflich) ausschließlich als PDF per E-Mail an: recruiting@mbplusp.com